



Employé(e) commercial(e) en magasin

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Acquérir les compétences nécessaires pour l'exercice du métier d'employé(e) commercial(e)
- Obtenant une qualification reconnue pour accéder à l'emploi

PRE REQUIS

- Avoir un projet de formation validé dans le domaine de la distribution
- Aptitude à la communication et bonne résistance physique et nerveuse
- Niveau d'entrée minimum : Infra 3 et Maîtriser les savoirs de base

MODALITES D'ACCES A LA FORMATION

- Demandeur d'emploi : Conseil Régional, Compte Personnel de Formation,
- Salarié : Compte Personnel de Formation, Pro A, CPF de transition professionnelle

CONTENU PEDAGOGIQUE

- Période d'intégration. Accueil : présentation des objectifs de formation,
- Approvisionner un rayon ou un point de vente, participation au suivi des stocks
- Accueillir et accompagner le client dans un point de vente
- Préparation à la Certification

MODALITES PEDAGOGIQUES

- Alternance entre présentiel, formation à distance et périodes en entreprise
- Méthodes pédagogiques actives et démonstratives –Pédagogie différenciée, Elearning
- Études de cas, des travaux de groupe, des mises en situation et des analyses de pratique
- Ressources pédagogiques internes

MODALITES DE SUIVI ET D'EVALUATION

- □ L'évaluation est transversale et continue, livret d'alternance
- □ Mise en place des Evaluations en Cours de Formation
- □ Formalisation du Dossier Professionnel , Evaluation certificative

DUREE TOTALE DE LA FORMATION

525

315 heures en centre et 210 heures en entreprise

DATES OU DELAI D'ACCES ET LIEUX DE LA FORMATION

Session : du 06/09/2021 au 11/03/2021
()

Délai d'accès :

Le délai d'accès aux prestations est en moyenne de 4 semaines dépend aussi du nombre de places disponibles.

CRITERES QUALITE

Nombre de bénéficiaires par an :
24

TARIF ET FINANCEMENT

Prix de la prestation ou conditions tarifaires : 2835 €

Financée par le Conseil Régional des Hauts de France et le FSE pour les demandeurs d'emploi.

Formacode : 34566

Eligible au CPF : Oui - Code : 244945



EQUIVALENCES, PASSERELLES ET SUITE DE PARCOURS POSSIBLES

Equivalence : Qualification partielle : certificats de compétences professionnelles

Passerelles : Titre professionnel Vendeur conseil en magasin,

Suite de parcours possibles et Débouché : Titre professionnel Assistant Manager d'unité marchande

Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétence : 2 blocs de compétences validables

RECRUTEMENT

Informations collectives, tests de recrutements ou entretiens préalables :

Information collective,
Identification des acquis
Entretien individuel portant sur la représentation du métier et le projet de formation
Tests de positionnement

LIEU DE FORMATION ET CONTACTS

LAON (02) ET PERONNE (80)

Horaires d'ouverture du centre :
de 8h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h40
(pas de possibilité de restauration sur place)

L'adresse de l'agence de l'INFREP Saint Quentin :

2 rue de la chaussée romaine 02100 SAINT-QUENTIN

Responsable de formation : Sylvain Benaissa

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Contacter la Référente Handicap : Nathalie DEMAIN : 03.23.67.02.44

Date de mise à jour : 29 / 09 / 2021